



senza filtro

In tempi in cui i valori sono tali solo se misurabili in termini numerici, la valutazione di un fornitore di servizi poco si differenzia dalla misurazione di una distanza o di una superficie, tutto si riduce ad uno massimo due numeri.

Il valore che si attribuisce al parametro economico del costo, relativo a quella fornitura di servizi, ha un peso pressoché assoluto e predominante rispetto a tutte le altre possibili valutazioni.

Gli effetti di questo approccio sono inoltre amplificati dal fatto che le dimensioni delle aziende sono tali per cui la vera governance è sovente a migliaia di km di distanza dal “campo di battaglia”, per cui i colonnelli in prima linea, per giustificare le proprie scelte con il quartier generale, usano quasi esclusivamente l’argomento costi.

Questa tecnica di gestione delle aziende, ormai diventata comune in tutti i settori, funziona in maniera eccellente... finché funziona.



I fornitori non sono tutti uguali: storia, professionalità e affidabilità non si misurano in termini economici e pesano, in maniera determinante, nei momenti in cui queste qualità fanno la differenza tra la tenuta di un sistema ed il suo tracollo.

I dirigenti che stanno al fronte dovrebbero avere il coraggio di sostenere scelte di qualità ed affidabilità non soltanto di budget, e nei momenti di crisi capire e valutare chi sono i partner più solidi ed affidabili.

Quelli che quando servono, in silenzio, ci sono SEMPRE!

Carmine Mazza

PREVIDENZA

Costruisci il percorso
che ti porterà
ad una pensione sicura

COMPLEMENTARE

FUTURO IN CORSO



La Federazione Italiana Tabaccai, ECOMAP ed ECOM.BROKER, hanno finalizzato un accordo di categoria volto a istituire un piano pensionistico complementare del sistema obbligatorio pubblico, destinato esclusivamente ai tabaccai.

SCOPRI TUTTI I GRANDI VANTAGGI DELLA NOSTRA PREVIDENZA COMPLEMENTARE