



Una scelta green per il nuovo TP di Catanzaro, ed i quattro protagonisti: Antonio Spagnolo, la moglie Maria e i figli Serena e Daniele

Antonio Spagnolo e Maria Mercurio sono orgogliosi della nuovissima struttura e del lavoro che hanno realizzato. Da poco tempo infatti - esattamente dagli inizi di settembre di quest'anno - la sede del magazzino si è spostata da Settingiano, dove è stata dal 2008, in località Caraffa di Catanzaro; una zona industriale vicinissima alla nuova sede istituzionale della Regione Calabria.

Il nuovo Deposito ha locali più grandi e funzionali e si snoda su ben quasi 1000 metri quadrati, una parte destinata a magazzino e stoccaggio merci, un'altra ad uffici e ovviamente uno spazio dedicato allo showroom dei prodotti Terzia.

Uno Showroom all'avanguardia, in linea con i programmi attuali e futuri di Logista Terzia/Retail.

Per la famiglia Spagnolo è stato un grande investimento economico ma come il nostro gestore ammette: *“Ne è valsa la pena, soprattutto perché tutto l'ambiente è alimentato da pannelli solari con una produzione di 51KW. Abbiamo sostenuto e scelto il fotovoltaico, una scelta green ed ecologica di cui andiamo fieri.*

All'inaugurazione tante persone hanno applaudito ed ammirato il lavoro compiuto dalla SECOTAB, al cui assetto societario partecipano i figli di An-

tonio e Maria, Serena e Daniele. Grande soddisfazione è stata espressa da un ospite speciale: il Presidente Regionale della Fit, Carlo Miglio, e dai membri del Consiglio.

La realizzazione della struttura ha preso un po' di tempo ma adesso tutta la squadra è al completo: cinque collaboratori, più due rappresentanti Terzia, Giuseppe Macchione e Andrea Donato. Osservando la nuova sede si vede una bella realtà moderna e funzionale, grandi spazi, luminosità e soprattutto rispetto ambientale, non trascurando misure efficienti e adeguate indispensabili per il buon funzionamento e la sicurezza del Deposito. Un nuovo modello gestionale per un grande TP Partiamo dal nuovo TP e chiediamo al Gestore come e quando è nata la consapevolezza di dare una svolta così importante alla realizzazione del nuovo Transit Point. *“Ho trovato lo stimolo nonostante ormai in pensione, ma sempre operativo con la funzione di Amministratore, ad effettuare il notevole investimento economico anche in funzione dell'entrata nell'assetto societario di forze giovani come i mie due figli e poi sono da sempre affiancato da mia moglie, Maria Mercurio, che con continuità si occupa della gestione dei tabacchi.*

La nuova struttura ci permetterà di poter affrontare con serenità e professionalità lo sviluppo dei nuovi mercati e dei diversi



settori merceologici che Logista Terzia/Retail vuole sviluppare. Abbiamo ampliato il nostro parco di automezzi portandolo a 5 di cui 1 camion Iveco, 4 furgoni per poter consegnare i numerosi prodotti Terzia, ovviamente oltre i tabacchi.

L'esperienza internazionale di Serena “Prima di intraprendere il mio percorso all'interno della Secotab, ho avuto la fortuna di formare un mio bagaglio culturale e professionale in giro per il mondo. Mi sono laureata in Scienze Internazionali e Istituzioni Europee a Milano e durante gli anni universitari ho avuto la possibilità di fare varie esperienze, come partecipare all'assemblea dei giovani ONU a New York e un periodo di studi di un anno in Repubblica Ceca. Conseguita la laurea triennale ho intrapreso il percorso magistrale in Relazioni Internazionali, svolgendo un periodo di stage di sei mesi presso il Consolato Generale degli Stati Uniti d' America a Milano.

Tra le cose indimenticabili di quel periodo la visita del ex Presidente degli Stati Uniti, Barak Obama.

Ad agosto del 2017 ho poi vinto una borsa di studio per svolgere un periodo di studi presso L' università Imperiale del Giappone a Tokyo. Dopo 6 mesi nei quali ho avuto la possibilità di entrare in contatto con una meravigliosa cultura, ho completato il mio percorso universitario a Barcellona, per approfondire ulteriormente la conoscenza della lingua spagnola, in aggiunta alla lingua inglese e tedesca. Ulteriormente ho conseguito un master alla SIOI- la Società Italiana delle Organizzazioni internazionali per poi svolgere un periodo lavorativo in Germania, a Berlino. Tornando nella mia città, Catanzaro, sono stata eletta nel consiglio D'amministrazione dei giovani industriali di Confindustria, per me una grande soddisfazione.

Questo mio curriculum mi ha dato la possibilità di entrare nella società di famiglia con un bagaglio culturale e professionale vasto e innovativo. Ho iniziato dunque a seguire sia il ramo di Logista, più amministrativo, che il lato di Terzia, più commerciale, che oggi però segue completamente mio fratello Daniele”.

L'ottima formazione di Daniele “Terminati gli studi, dopo varie esperienze lavorative maturate nel settore import\export a Roma, e dopo anni di lavoro fuori dalla mia regione rientro in Calabria come collaboratore interno per poi uscire all'esterno come agente Terzia. Tra l'altro per me è stato molto importante un'esperienza di 18 mesi in Philip Morris per il progetto Iqos.

Con il nuovo Deposito prendo in gestione tutto quello che concerne gli aspetti commerciali, la gestione del cash & carry e l'attività degli agenti che attualmente collaborano con il nostro DP affiancandoli anche nelle visite esterne. Inoltre mi occupo di tutto quello che riguarda le nuove transizioni tecnologiche e degli automatismi del Deposito”.

La parola ad Antonio Spagnolo Il nostro gestore riguardo alle domande sulla sicurezza e su l'attività del nuovo TP così risponde:

“Riguardo alle misure a tutela del Deposito allego una foto esplicativa di tutte le uscite di sicurezza, ovviamente abbiamo installato un sofisticato impianto d'allarme e antincendio.

Inoltre Logista ha installato numerosi nebbiogeni nel settore tabacco e settore Terzia, e telecamere di nuova generazione sia all'esterno della struttura che all'interno, collegate con la Centrale Security di Roma.



Il nostro Deposito attualmente serve 430 rivendite di tabacco e 77 rivendite di settore merceologico diverso. Riforniamo tutta la provincia di Catanzaro, una parte della provincia di Crotona e una rivendita della provincia di Cosenza.

Tra queste rivendite, una piccola parte sono rivendite stagionali estive, alcune di esse all'interno di resort turistici che di inverno interrompono la loro attività”.

Riguardo al suo ruolo di Consigliere Nazionale Spagnolo così dice: “Ritengo l’esperienza del Consiglio Nazionale molto positiva, fa sempre piacere scambiare argomenti con colleghi da molti anni più di me nel settore del tabacco, ma soprattutto ampliare il più possibile il senso di aggregazione Agemos, Associazione alle quale io credo moltissimo. Della mia esperienza Commerciale precedente, ho cercato di trasmettere il più possibile il mio background ai colleghi e allo stesso tempo acquisirne da loro”.

Il nostro gestore sulla riconferma della presidenza e la squadra Agemos così si esprime:

“Abbiamo la fortuna di avere un Presidente che ancora una volta si è candidato alla prosecuzione del suo mandato con grande dedizione e impegno morale.

Noi membri del CN abbiamo concordato, soprattutto in questo periodo di Covid, che ogni consigliere deve seguire, supportare, un numero di soci Agemos a lui più vicino vista l’impossibilità di poterci incontrare presso la nostra sede di Roma, ascoltando i loro problemi, suggerimenti e riportandoli al Direttivo dell’Associazione”.

UN CAMPIONE DI TABACCAIO: LA STORIA DI DANTE BETRO DA CATANZARO

NUMERO 1 PER LA VENDITA DI IQOS

Una storia, quella del nostro tabaccaio Dante Betro classe 1961, che inizia con lo zio, dal quale prende, oltre il nome così importante, anche la li-

cenza. La tabaccheria è a conduzione familiare: con lui collaborano la moglie Maria Rita ed il figlio Mario ottenendo buoni risultati.

Infatti è una delle rivendite migliori in Italia per la vendita di Iqos. Infatti sono Premium Partner e centro assistenza Iqos tra i più importanti del paese. La rivendita n.3 si trova in località Sant’Andrea (provincia di Catanzaro) esattamente in via Nazionale, è molto frequentata soprattutto da giovani e da appassionati del “nuovo fumo” per cui si vendono tante “heets”.

Dante, ci racconta la sua lunga esperienza di tabaccaio e quali sono state le sue difficoltà iniziali, quali le soddisfazioni negli anni?

L’attività di commerciante al giorno d’oggi non è facile, eppure abbiamo fatto investimenti sapendo che non sarebbe stato semplice. Questa attività comporta molti sacrifici, che spesso dal mondo esterno non vengono percepiti. Negli ultimi tempi, mio figlio Mario è molto dedito al lavoro, ne ha preso le redini e la decisione di investire è stata soprattutto sua, per la voglia di crescere e non fermarsi.

Nella gestione della sua attività avete individuato ottime risorse per una buona pianificazione del lavoro, ce ne parla?

Tutte le tabaccherie nascono come rivendite di generi di monopoli e valori bollati; al fine di sviluppare un fatturato interessante abbiamo ingrandito i locali inserendo Edicola, Cartoleria e molti prodotti per la casa, diventando un punto importante per gli avventori del paese.

Da qualche anno abbiamo inserito anche i giochi del Lotto e Enalotto, più siamo Centro scommesse, Internet Point e per ultimo siamo diventati Punto Posta.



Cominciamo a parlare di tabacchi, quanti chili vendite in media a settimana? C'è domanda di sigari, in particolare quali? E come gestite la stagione estiva? Nel vostro negozio oltre a prodotti differenziati dal tabacco, cosa smerciate?

Settimanalmente ritiriamo circa 40/50 Kg di tabacco e, in occasione delle festività, sigari particolari. Operiamo in una località balneare il lavoro estivo si triplica, anche se prima l'affluenza turistica era costante per i mesi di luglio, agosto e settembre. Ora il turismo si è concentrato, negli ultimi tempi, in agosto.

Oltre ai tabacchi acquistiamo dal TP di Catanzaro la maggior parte dei prodotti Terzia sviluppando un fatturato interessante.

Non usufruisco del Trasporto garantito, preferisco andare personalmente a ritirare i tabacchi avendo così la possibilità di vedere i prodotti esposti e scambiare due chiacchiere con il gestore Spagnolo e il suo team.

Attualmente il Covid, grazie anche alla diffusione del vaccino è in una parabola discendente, voi che durante i vari lockdown siete state una delle attività rimaste aperte, come vi siete organizzati con le misure di prevenzione per i clienti e per voi stessi?

Durante il periodo del Covid-19 abbiamo avuto un abbassamento del 70% di fatturato, in parti-

colare perché siamo una tabaccheria ubicata sulla statale 106, via di passaggio per raggiungere le scuole e tutte le attività principali e secondarie che in quel periodo erano chiuse.

Sin dal primo lockdown abbiamo adottato misure di prevenzione installando anche un erogatore igienizzante, pannelli divisorii e uso costante della mascherina.

Parliamo della FIT: lei ha un incarico importante essendo vice Presidente Provinciale e Presidente provinciale Ecomap.

Sono molto attivo nelle mie cariche istituzionali, ma riesco a gestire al meglio l'attività anche grazie alla presenza di mia moglie Maria Rita e mio figlio Mario, che in mia assenza riescono a svolgere egregiamente tutti i servizi e i lavori vari.

Riesce a conciliare il suo impegno istituzionale con quello professionale e con la famiglia?

Ci provo, a volte però la mia famiglia viene penalizzata dai miei impegni Istituzionali, ma loro comprendono questa situazione e vanno avanti.

Purtroppo molti criminali hanno preso di mira le tabaccherie, come raccontano le cronache, anche mettendo a rischio la vita dei titolari; la vostra è oggi una professione diventata pericolosa, quali le misure a tutela per scongiurare questo pericolo?

Le uniche misure di sicurezza che si possono adottare sono un buon sistema d'allarme e l'utilizzo di telecamere che noi abbiamo installato.

Come sono i rapporti con il "vostro fornitore ufficiale di fumo" il gestore Antonio Spagnolo? La vostra è una conoscenza di lunga data? Quali prodotti prendete dal TP oltre ai tabacchi?

I nostri rapporti con i signori Spagnolo sono ottimi, li stimo molto e li considero disponibili e presenti nel Deposito.